

JoséKarlos[®]

| NeuroCoach |

CURSOS EMPRESARIALES

METODOLOGÍA Y CONTENIDOS

“¡Si Quieres, Sucede!”

- José Karlos®

CONTACTO:

Sitio Web:

www.JoseKarlos.com

Teléfono:

+ (52) 55-8465-9359

Whatsapp:

+ (52-1) 55-8465-9359

Email:

bookings@josekarlos.com

José Karlos® es *Hipnoterapeuta y NeuroCoach certificado*, así como *Conferencista Internacional* con más de 25 años de experiencia. Es un estudioso de la mente y del comportamiento humano.

Ha creado sus propias metodologías, con las cuales atiende personalmente en sesiones de **Neuro-Hipnosis (Hipnoterapia), Coaching Integral, Neuro-Pedagogía, Neuro-Deporte, Neuro-Ventas y Neuro-Consciencia.**

Ha tenido interacción con grupos escolares, atletas de alto rendimiento, equipos deportivos profesionales como el *Club Pachuca*, grupos empresariales como *Televisa* y *Grupo MVS*, y grupos gubernamentales como la *Secretaría de Cultura* y las *Fuerzas Armadas Mexicanas*, entre otros.

Las metodologías de **José Karlos®** son revolucionarias, ya que ayudan a que los individuos, y los equipos, se conviertan en protagonistas indiscutibles, entusiastas, con pasión y entrega absoluta, hasta lograr sus metas y propósitos planteados.

José Karlos® ha dictado más de cuatro mil talleres, conferencias y cursos de liderazgo y de motivación, en

sectores públicos y privados, tanto en México como en el extranjero.

José Karlos® ha brindado más de 500 asesorías empresariales en diversos ámbitos, más de 250 asesorías institucionales en universidades y planteles educativos.

En el fútbol profesional, **José Karlos®** ha trabajado con diferentes equipos, logrando que dejaran el último lugar de la tabla, logrando equipos campeones y que dejaran atrás el descenso. Por ejemplo, el equipo de Primera División “Cruz Azul”, que de ir en último lugar del torneo, terminó en semifinales. El *Club Pachuca*, logró ser ganador del torneo *Copa Sudamericana* y Campeón de Clubes. El equipo “Dorados de Culiacán”, ganó el campeonato de la *Primera División “A”*. Y, con “*Monarcas Morelia*”, logró dejar atrás el problema del descenso y figurar en las finales.

Gracias a **José Karlos®**, el árbitro *Armando Archundia* logró pitar en 5 partidos del *Mundial Alemania 2006* -siendo el primer mexicano en lograr algo así- y consiguió las más altas calificaciones de excelencia como árbitro.

**MUNDO
EJECUTIVO**



José Karlos® participa en la *Editorial Mundo Ejecutivo* y como docente para la *Fundación BiiALab*.

También, colabora en diferentes plataformas de comunicación para compartir su mensaje:



“¡Si Quieres, Sucede!” y “El Cambio Viene Desde Adentro”.

La meta de **José Karlos®** -mediante su saber, experiencia y metodologías-, es iluminar la mente de sus clientes, de sus coacheados y de sus pacientes para que den lo mejor de sí, con un equilibrio físico, mental y emocional de alto rendimiento humano, y para que sean plenos en todo momento de su vida.

Bio de José Karlos®

José Karlos® ha dictado más de cuatro mil talleres, conferencias y cursos en México y el extranjero.

El **Dr.h.c. José Karlos®** es reconocido por su trabajo y dedicación para ayudar a las personas -y equipos de trabajo- a sacar un mayor provecho de sus capacidades y virtudes.

Por su enfoque humanista y de liderazgo, **José Karlos®** ha sido merecedor de múltiples reconocimientos.

CURRÍCULO

- *Recibe nombramiento como “Delegado de la Embajada Ante la Comunidad Europea” de la Comisión Iberoamericana de Derechos Humanos para el Desarrollo de las Américas. México, Mayo 2020.*
- *Certificación Master en NeuroVentas por Jurgen Klaric BiiALab. USA, Enero 2018.*
- *Certificación como NeuroPedagogo Internacional por Francesc Celma. Barcelona, España, Noviembre 2017.*
- *Certificación en el programa Empresa Exitosa Consciente por Crio Consultores. 2014.*
- *Recibe título como Doctor Honoris Causa por la Universidad Instituto Americano Cultural. México, Febrero 2012.*
- *Hipnoterapeuta certificado en The International Association of Counselors and Therapists por George Ben. NY, USA (090211153).*
- *Estudio Ciencias de la Comunicación (Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Occidente).*



International Association of Counselors and Therapists I.A.C.T.
Certification No. 090211-1153

Dr. Lefebure Methods®



- *Diplomado en “Filosofía del Hombre” por la Universidad Panamericana.*
- *Certificado “Habla en Público y Storytelling” por BiiALab. Octubre 2017.*
- *Certificado “Multinivel y NeuroMarketing” por BiiALab. Marzo 2018.*
- *Certificado “NeuroPublicidad” por BiiALab. Mayo 2018.*
- *Foro Mundial de Marketing y Ventas 2010.*
- *B.J. – Persuasión y Redes Sociales.*
- *Philip Kotler – Marketing 3.0.*
- *Seth Godin – Innovation.*
- *Kevin Roberts – Love Marks.*
- *Herman Simon – Ventas*
- *Nigel Hollis – Cómo Crear una Marca con Valor.*
- *Seminario Las 21 Cualidades Indispensables del Líder – John C. Maxwell.*
- *Expo Management 2009.*
- *Seminario “Muchas Vidas, Muchos Sabios” y Seminario “Muchos Cuerpos, una Misma Alma” – Dr. Brian Weiss.*
- *Licencia de Locutor Categoría “A” avalada por la Secretaría de Educación Pública. 1990.*
- *Comentarista de radio y televisión avalado por la Ley Federal de Radio y T.V.*
- *Diplomado en “Producción de Televisión” Universidad Intercontinental.*
- *Diplomado por el Dr. Deepack Chopra “Que la Luz Ilumine el Universo”.*
- *Diplomado por el Gaden Mahayana University of Lama Tsongkhapa, Colonia Tibetana India.*
- *Diplomado en el sistema “Los 7 Hábitos de la Gente Altamente Efectiva” – Stephen R. Covey.*
- *Diplomado en el sistema “Primero lo Primero” – Stephen R. Covey.*
- *Seminario “El Poder del Pensamiento Positivo” – Dr. Norman Vincent Peale.*

RECONOCIMIENTOS

- Reconocimiento de la **Secretaría de Cultura** por reunir el 27 de marzo del 2004 a 25 mil personas dentro del marco del programa “Fiesta”. Con la participación de ponentes en desarrollo humano y superación personal en el *Zócalo capitalino*.
- Diploma y agradecimiento especial por su valiosa colaboración en el **Campeonato Mundial de Fútbol México 86**, en *Guadalajara, Jalisco*. **Televisa Canal 4**, avalado por la **FIFA**.
- Reconocimiento de las **Fuerzas Armadas Mexicanas** por su aportación a las mismas en los seminarios “*Tú Eres la Luz de México*”.
- Reconocimiento del **INBA** por su participación en la inauguración del *Teatro Degollado* en *Guadalajara, Jalisco*, en su temporada de reapertura en el año de 1985.

Entre muchos otros más.

CLIENTES

Algunas de las empresas en las que **José Karlos®** ha impartido conferencias, cursos, seminarios y talleres vivenciales, así como coaching integral, son:

- *Compañía de Seguros Qualitas*

- *Qualivehiculos*

- *Grupo MVS*

- *Ventramex*

- *Hermanos Vázquez*

- *Salones Silvia Galván*

- *Procter & Gamble*

- *Coca Cola (Femsa)*

- *Yakult de México*

- *Equipo de fútbol Cruz Azul*

- *Equipo de fútbol Pachuca*

- *Equipo de fútbol Dorados de Culiacán*

- *Televisa*

- *TV Azteca*

- *Amway de México*

- *Grupo Ferretero México*

- *Aeroméxico*

- *Mexicana de Aviación*

- *Hotel Fiesta Americana*

- *Hotel Crown Plaza*

- *Hotel María Isabel Sheraton*

- *Hotel Hampton Inn*

- *Banco Santander Serfín*

- *Banamex*

- *Bancomer*

- *Ixe*

- *Estafeta*

- *Chevrolet*

- *Ford Motor Company*

- *Jorchar Int.*

- *Ferretera Campos Hermanos*

- *Ives Rocher*

- *Mary Kay*

- *Neways de México*

- *Farmacias del Ahorro*

- *Grupo Nacional Provincial*

- *Interface Mercadológica*

- *Vox International*

- *Autotécnica Pits*

- *Royal Holiday*

- *Hotel J.W. Marriot*

- *Cocarsa*

- *Periódico Deportivo Récord*

- *Ceva Internacional*

- *Comisión de Luz y Fuerza del Centro*

- *Megacable*

- *Sky Televisión*

- *Useche Corporation*

- *Tiens International*

- *In House*

- *Helados Bing*

- *Masisa*

- *Kenworth*

- *Domer*

- *Biopappel*

Entre otras más.

PROYECTO REALIZADO EN “BIOPAPPEL”

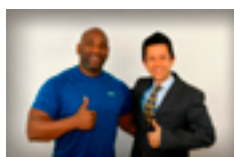


OTROS PROYECTOS



PROYECTOS RECIENTES

Actualmente, **José Karlos®** prepara anímica, mental y emocionalmente a la **Selección Mexicana Paralímpica de Natación** para los *Juegos Parapanamericanos Lima 2019*, los *Juegos Paralímpicos de Tokio 2020* y los *Juegos Mundiales de Birmingham, USA en 2021*.



Método



Neuro**P**edagogía
Neuro**V**entas
Neuro**M**otivación

Para comprender como piensa, siente y que motiva a un empleado a dar o no lo mejor de si mismo nos hemos apoyado en la investigación y estudio del ser humano desde 7 disciplinas: *antropología, lingüística, semiótica, psicología, sociología, biología y neurociencias.*

Para de esta manera ayudar, mediante nuestras metodologías, la manera de conectar, estimular, interpretar los significados subconscientes e inconscientes de los colaboradores en la empresa.

Para darles las herramientas necesarias que permitan salgan de los estados de confort y de sentirse víctimas de las circunstancias. Para llegar a la comprensión de la importancia de ser protagonistas que asumen su responsabilidad incondicional que los hace ser parte de la cultura empresarial dando lo mejor de si mismos.

Al dotarlos del conocimiento que les permite conocer cómo son, porqué piensan negativamente y son reactivos, porqué se enferman, pierden la motivación y se vuelven autómatas.

Asumen la consciencia de reconocer que tienen la posibilidad de disfrutar su vidas y dar lo mejor de si en su trabajo.

Al mismo tiempo que al comprender el entorno cultural laboral puedan desarrollar sus habilidades psicológicas para un bien común.

En función del modelo de *neuro-científico Paul D. McLean* quien explica que el cerebro en realidad tiene 3 cerebros, que están interrelacionados entre si, nos ayuda en la explicación y entendimiento de que el 85% de nuestras respuestas ante los eventos cotidianos son instintivas, como un reflejo de protección y supervivencia para no sentirnos mal.

Y al saber como manejar la emoción, la razón y el sentimiento podemos potenciar en los colaboradores de la empresa sus capacidades mentales y emocionales para ser más eficientes y efectivos.

José Karlos®



Cursos de Capacitación

“NEURO-HIPNOSIS”

¿Te gustaría aprender Hipnosis?

Curso intensivo para formar Neuro-Hipnoterapeutas.

Con esta nueva metodología de **José Karlos®** aprenderás a lograr inducciones de hipnosis de manera muy rápida y conseguirás resultados más contundentes. Aprenderás a acelerar la recuperación de tus pacientes.

Así, aprenderás de manera práctica y teórica:

- Cómo realizar una regresión al vientre materno
- Eliminar fobias, miedos, adicciones
- Mejorar la atención, concentración y memoria
- Ayudar a bajar de peso y talla

Además, será capaz de:

- Realizar regresiones a vidas pasadas
- Hacer progresiones al futuro
- Inducir la hipnosis por telepatía



“NEURO-ORATORIA”

Curso intensivo sobre cómo utilizar la voz, el cuerpo, la sugestión, el ritmo y el movimiento para hablar y convencer.

Además, cómo desarrollar contenidos y estructurar una presentación gráfica efectiva.

- Ejercicios prácticos para vencer el miedo escénico.
- Metodología para desarrollar ponencias.
- Estructura sobre como abrir la conferencia y cómo crear estados emocionales, o cómo hacer catarsis, que mantengan la atención del público.
- La manera de transmitir historias positivas, negativas y neutras que convencen y predisponen al público a la llamada de acción.
- La manera de cerrar cada ponencia.
- Cómo tener energía para siempre transmitir el estado emocional idóneo a nuestro público.

“VENDEDORES EXITOSOS CONSCIENTES”

Se enseña como construir “valor” a través del uso adecuado de los “pensamientos” desde la visión de un mapa integral, que constituye un modelo que abarca 3 dimensiones del ser humano:

- La impersonal, lo concerniente al trabajo, al “ello”
- La interpersonal, lo que atañe a las relaciones, al “nosotros”; y
- La personal, la que involucra al “yo”.

Al tener un trabajo coordinado en estas 3 dimensiones, se logra gestionar una consciencia del mundo interior y del exterior, con el objetivo de aumentar la eficacia y eficiencia en el trabajo. Esto se logra con una metodología que contempla:

- Responsabilidad incondicional para convertirse cada persona en el protagonista de su propia vida.
- Integridad esencial para alcanzar el éxito más allá del éxito.

- Comunicación auténtica para decir la verdad y permitir que los demás también lo hagan.
- Compromiso impecable para coordinar acciones de modo responsable.
- Liderazgo honesto, porque ser, más que hacer, es el camino básico de la excelencia.

Con esto se fortalece la visión y propósito de cada vendedor, reconociendo que, para crecer, incrementar su cartera de clientes y cumplir sus metas mensuales, debe comprender que no sólo se requieren conocimientos técnicos, sino que el desarrollo personal es fundamental para alcanzar el éxito.

“VISUALIZACIÓN CREATIVA: TRASCIENDE TUS LÍMITES”

Metodología enfocada en dar herramientas para crear equilibrio entre las mentes instintiva, límbica y racional.

Con esto los alumnos y la gente en general, tendrán mejor atención, concentración, memoria, y de manera natural, eliminarán el déficit de atención; tendrán mejor tono vital, reducirán los procesos de depresión estacional y no estacional; les ayudará para conciliar mejor el sueño, regular las disfunciones del ritmo circadiano, equilibrar sus emociones y potenciar todas las funciones cognitivas.

Con este equilibrio, estarán más aptos para desempeñar sus funciones escolares o laborales, con menor índice de ausentismo, accidentes o reactividad emocional, gestando mayor productividad y 100% de aprovechamiento.

“NEURO RIQUEZA: MI AMIGO EL DINERO”

¡CONECTA CON EL DINERO DE TU NEGOCIO!

En este intensivo, aprenderás principalmente de **José Karlos®**, cuáles son “**LOS 7 PASOS PARA QUE TU MENTE Y TUS EMOCIONES SE LIBEREN RÁPIDAMENTE DE LOS CÓDIGOS DE CARENCIA Y FALTA DE MERECEIMIENTO**”.

Además:

- Cómo generar riqueza con tu mente y porqué la **ABUNDANCIA** no solo se reduce a la economía.
- Qué es la “*Cultura de la Pobreza*” y cómo liberarte del “*Miedo al Dinero*”.
- Cómo eliminar las creencias negativas heredadas de tu *familia, tu cultura, tu genética y tu entorno social*.
- La manera de generar prosperidad y conciencia de abundancia.
- El “*orden*” y “*qué debe ir*” dentro de las carteras y los bolsos.
- El “*Libro Blanco*” de las finanzas y la gestión de una *reconfiguración financiera*.
- Cómo entregar y recibir el dinero.

“MI PESO IDEAL”

“¿Te gustaría **BAJAR de PESO** en dos horas?”

Aprenderás a usar el poder de tu mente para **BAJAR de PESO**, pero, además, ¡**José Karlos®** te guiará paso a paso para que aprendas a **BAJAR de PESO** y **TALLA** durante el taller!

Al finalizar este taller, serás capaz de:

- Acelerar tu metabolismo.
- Entenderás por qué “*El SOBREPESO EMPIEZA en tu MENTE*”
- Podrás **ELIMINAR** más rápido **GRASAS** y **TOXINAS** que te mantienen en **SOBREPESO**.
- Lograrás llegar a “**TU PESO IDEAL**” con lo aprendido en el taller.

“TU NOMBRE REVELA TU DESTINO”

En nuestro nombre existen códigos que nos muestran las oportunidades, virtudes y situaciones de aprendizaje que hemos venido a pasar en este mundo.

Según la cantidad de vocales, las que tengamos y las que no aparecen en nuestro nombre, nos marcarán pautas de conducta y áreas de fortalecimiento en nuestra personalidad.

De este modo:

- Sabrás si tu nombre atrae o rechaza oportunidades.
- Qué ajustes hacer mediante un nombre artístico, si es necesario.
- Descubrirás cómo nuestro nombre trae consigo cargas negativas que no nos corresponden, y que, *sí podemos cambiar*.

“EL PODER DE LA MENTE”

Descubrirás cómo usar de manera objetiva tus capacidades mentales para hacer que tus sueños -o tus deseos por lograr las cosas- sucedan.

Conocerás de que manera opera nuestra mente consciente, subconsciente e inconsciente y cómo usar los 4 elementos *-fuego, aire, agua y tierra-* en tu beneficio.

Cómo crear los códigos adecuados que sean los que gobiernen tu pensar.

Y así no te utilicen como marioneta los códigos sociales, políticos, familiares, económicos, de salud y genéticos.

“NEURO-VENTAS”

¡SUPERA TODO LO QUE HA LIMITADO TU MENTE Y LOGRA TUS METAS ECONÓMICAS!

Primera técnica científica a nivel internacional para “Venderle a la Mente Subconsciente”

Con **José Karlos®** aprenderás nuevas técnicas para realizar de manera efectiva la venta “uno-a-uno”, cómo venderle a un *hombre* y cómo venderle una *mujer*.

La manera de estimular neuro-transmisores específicos para que los clientes tengan un mayor incentivo emocional y deseo por adquirir los productos o servicios que se les ofrece.

Conocerás la importancia de dejar de ser un “comodity” y construir tu marca personal para que impacte y generes un magnetismo que atraiga más clientes potenciales con la intención de comprar.

Apreciarás y entenderás cuál es el proceso de decisión en la mente de tus potenciales compradores; *qué decirles, cómo decirlo*, y muy importante, *¡cómo vender sin vender!*

Sabrás cómo persuadir mediante los tonos de tu voz, el uso de palabras de poder que persuaden al subconsciente y lo motivan a comprar.

Cómo utilizar “el poder de las historias” para convertir un evento negativo en un argumento para el cierre de tus ventas.

Conocerás 3 nuevos modelos de venta para “persuadir” al subconsciente y a la mente consciente.



Entrenador Certificado por
José Karlos

HIPNÓTIKA®

Un espectáculo teatral y una experiencia mental sensorial, donde **José Karlos®** nos llevará al límite de nuestros sentidos. **“Hipnótika®”** es un espectáculo que le mostrará a los asistentes cómo desarrollar y potencializar sus capacidades mentales y emocionales, y cómo fortalecerse mediante el poder del pensamiento positivo.

Los asistentes experimentarán las proezas de la mente para dejar de ser víctimas y convertirse en protagonistas de su vida o para mejorar las relaciones interpersonales y saber negociar en todo momento.

“Hipnótika®” es una experiencia de alto impacto emocional.

Además, los asistentes aprenderán de **José Karlos®**, cómo el uso de la luz adecuada ayuda para mejorar la atención, la concentración y la memoria, y nos permite liberarnos de miedos y límites mentales. **“Hipnótika®”** está disponible para escuelas, teatros, convenciones o reuniones empresariales.

JoséKarlos®

Hipnótika®

Porque... ¡El Poder lo tienes TÚ!

“CÓMO NEGOCIAR Y LOGRAR LO QUE QUIERAS”

En la vida, todo se sustenta en la comunicación y en la forma de negociar, en todo momento.

Conocerás una *metodología de 4 pasos* muy efectiva, con la que podrás tener siempre claridad y certeza en el resultado de toda negociación, en casa, con tu pareja, en familia, con los compañeros de trabajo, o en los negocios.

Al saber cómo establecer el sentido de toda comunicación, mediante entendimiento y claridad en los temas a tratar, el tiempo destinado, lo que se puede incluir en la conversación o lo que queda fuera, con el respeto de escuchar a la otra parte para emitir opiniones y sin prejuicios, será parte de lo que aprenderás.

“APRENDE, EMPRENDE Y HAZTE RICO”

Sabrás que hacen y cómo piensan las mujeres y los hombres más ricos del planeta, y la manera en que hacen que su mente trabaje en su beneficio.

Aprenderás “*12 Pasos*” para alcanzar tus metas personales, laborales, familiares, empresariales y económicas.

Conocerás “*3 modelos mentales y emocionales*” para blindar de la subjetividad a tu mente, de tal manera que, siempre tengas el control emocional y el de tus finanzas personales.

“¡EMPODÉRATE!: MOTIVACIÓN DE ALTO RENDIMIENTO”

En la conferencia (o en el taller, o en el intensivo) “¡EMPODÉRATE!”, José Karlos® te enseñará cómo lograr en tu vida cotidiana, un estado de motivación y entrega plena como protagonista de la historia de tu vida.

Eliminarás las falsas creencias de minusvalía emocionales. Sabrás cómo dejar de ser víctima de las circunstancias para convertirte en un líder, que ve la vida y las situaciones como experiencias de aprendizaje, y como medios para dar lo mejor de ti, en todo momento.

“¡EMPODÉRATE!” es también una experiencia inspiradora para desarrollar habilidades de negociación y buenas relaciones interpersonales. Aprenderás ejercicios prácticos que, al llevarlos a cabo en tu lugar de trabajo o casa, te permitirán armonizar tu estado de ánimo con la comprensión lograda en el evento de “¡EMPODÉRATE!”.

“CÓMO PENSAR PARA GANAR” INTENSIVO

El *Intensivo de 2 horas* “Cómo Pensar para Ganar” con José Karlos® y Gustavo Sánchez, es un seminario intensivo y dinámico que ofrece muchas herramientas para mejorar la comunicación organizacional en la empresa, la toma de decisiones y el trabajo en equipo; además, las personas se verán como seres humanos, y no como máquinas o como números.

Este es uno de los objetivos primordiales que se buscan en el Intensivo, sensibilizar a los asistentes para que se tenga un trato más humano, con principios y con valores. Esto conlleva a que, en la nueva cultura empresarial todos trabajen para un mismo propósito con un beneficio común, cada quien realizando la labor que le corresponde desde la jerarquía que tiene, pero, como compañeros de una empresa que pueda, incluso, compararse a una “familia”.

Imparten: José Karlos® (Neuro-Coach) y Gustavo Sánchez (Atleta Paralímpico de Natación).

“CÓMO PENSAR PARA GANAR” SEMINARIO

En el **Seminario** de 5 horas “**Cómo Pensar para Ganar**”, el atleta paralímpico de natación **Gustavo Sánchez** y **José Karlos®**, nos ofrecen procesos similares a los que se siguen en la preparación mental y emocional de *Gustavo* para los “*Juegos Paralímpicos de Tokio 2020*”.

En el **Seminario** “**Cómo Pensar para Ganar**”, **Gustavo y José Karlos®** interactúan con los asistentes, a través de dinámicas muy motivantes, sobre cómo aprender a desarrollar sus proyectos, sus programas de trabajo y los proyectos en los que participan en su empresa.

En este Seminario, los asistentes asumirán una mayor responsabilidad, y se percatarán, de que todo lo que dicen, todo lo que piensan, afecta a los demás.

Imparten: José Karlos® (Neuro-Coach) y Gustavo Sánchez (Atleta Paralímpico de Natación).



“¡NADA ES IMPOSIBLE!” CONFERENCIA

Conferencia de 1 hora en la que, **Gustavo Sánchez**, nos comparte cuál ha sido su proceso desde que nació con una discapacidad física y la vital importancia que han significado para él, tanto el apoyo de su familia, el entorno que lo rodeó y los momentos difíciles en su vida.

Durante la conferencia, nos hace sentir la motivación y la inspiración para salir adelante en nuestras vidas, tanto en lo personal, como en lo concerniente a lo laboral.

Imparte: Gustavo Sánchez (Atleta Paralímpico de Natación).



Otros Servicios

“LA CANCIÓN DE SU EMPRESA”

Genere mayor lealtad de manera divertida.

“CÁPSULAS EN VIDEO”

Mantenimiento de los contenidos de las capacitaciones.

Periodicidad: semanal.

“CÁPSULAS EN AUDIO DIARIAS”

Duración de 1 minuto.

Aspiracionales para mantener una directriz constante en sus empleados.

“COMIC CORPORATIVO”

Se ven avances, propuestas, relaciones interpersonales, etc., donde los empleados se ven reflejados de manera divertida en el comic.

“TIRAS CÓMICAS SEMANALES”

Divertido mensaje gráfico de seguimiento a la capacitación.

“CONVENCIÓN MENSUAL ONLINE DE RESULTADOS PARA EMPRESAS CON MATRIZ Y SUCURSALES”

- Rendición de cuentas de ventas.
- Procesos de gestión de negocio más exitoso por sucursal.
- Aspiracional para mejorar cada sucursal, cada mes.

Ejemplo de
Comic Corporativo
“La Liga del
Negocio Triunfador”



Ejemplo de
Tiras Cómicas
Semanales



Tiempos, Presentaciones y Metodología de Todos los Cursos de José Karlos®

OPCIONES:

1. Conferencias de 2 horas.
2. Cursos de 3, 6, 12 horas; la diferencia estriba en el mayor número de dinámicas y la profundidad en el contenido del conocimiento.
3. Se pueden hacer programas especiales según los requerimientos del cliente.
4. Capacitaciones bimestrales, trimestrales, cuatrimestrales, semestrales, individuales, grupos pequeños o en eventos masivos.
5. Retiro de 3 días para congreso o convención, incluye coordinación, contratación y manejo de logística de todo su evento, así como, contenidos de las ponencias y talleres que la empresa requiera para su evento.

Cursos eminentemente prácticos, vivenciales y experimentales, durante los cuales, hay muchos momentos de crecimiento y desarrollo personal y profesional.

Se practican herramientas para favorecer la reflexión individual, por pareja y en grupo, buscando el aprendizaje no solo consciente, sino también inconsciente; aplicando para ello técnicas de coaching, PNL, coaching de equipos, gestión emocional, neuro-ciencia, metáforas, etc.

La metodología es de investigación cualitativa y vivencial, se da énfasis a la práctica para que sea más fácil de recordar y aplicar de inmediato el conocimiento aprendido.

REQUERIMIENTOS:

Algunos requerimientos pueden ser necesarios como pantalla(s), proyector, equipo de audio, micrófonos de diadema, y otros específicos, que deberán tenerse en consideración antes de la contratación.

Pregunte por disponibilidad para programar eventos nacionales o internacionales. De los costos, deberá considerar por aparte nuestros gastos de viaje, estancia y hospedaje. Usted también, si corresponde, será responsable de los viajes y el alojamiento de sus invitados.



JoséKarlos[®]

NeuroVentas
NeuroPedagogía
NeuroMotivación

JoseKarlos.com

Para más información de José
Karlos[®]:

Teléfono de contacto:
+(52) 55-8465-9359

Whatsapp:
+(52-1) 55-8465-9359

Correo electrónico:
bookings@josekarlos.com.